

7 Step Stones PLD VERKAUF

Die 7 Step Stones PLD VERKAUF ist das Programm, in dem du lernst, deinen Fokus durch deine PLDs (innere Antriebskräfte) zu finden. Verkaufen erfordert Selbstvertrauen – mit anderen Worten, Vertrauen in dich selbst. Was passiert also in dir, wenn du deine inneren Antriebskräfte nicht gut genug kennst? Du wirst unsicher, wenn du in stressigen Situationen bist, und deine Mitmenschen können das an dir spüren.

Formel: VERSTÄNDNIS = VERTRAUEN

Wie willst du Vertrauen zu deinen Mitmenschen aufbauen, wenn niemand deine eigenen Gefühle verstehen kann?



Warum 7 Step Stones PLD VERKAUF?

Verkaufen ist keine Kunst; es geht darum, das gleiche emotionale Vokabular zu verstehen und zu sprechen, damit deine Mitmenschen dich in dieser Verkaufssituation verstehen können.

Was hat 7 Step Stones PLD VERKAUF mit Teamarbeit zu tun?

Allein kann es schwieriger sein, die gesteckten Ziele zu erreichen. Unabhängig davon, welche PLDs du hast, kann es von Vorteil sein, in einem Team zusammenzuarbeiten.

Was bedeutet 100 % Eigenverantwortung?

- Dass es dir gut geht
- Dass du in mentaler Balance bist
- Dass dein Körper im Gleichgewicht ist.
- Dass du dein Leben so führst, so dass es zu dir passt.

Stephan Sax
Coaching ApS 

Booking

Dauer: 2x1 Stunde pro Monat

Investition: €595,00
pro Monat pro Person

*Du erhältst ein unverbindliches Gespräch über die Möglichkeiten zur Durchführung dieses Coachingprogramms bei Dir / Euch.
Der Preis ist exkl. 25% dänischer Mehrwertsteuer.*

7 Step Stones PLD VERKAUF

Step Stone #0

Monat 1 **Online**

- 0** Kick-off-Meeting: Was ist eine PLD-Analyse für deine Mitarbeiter?
Die Lesezeit für die PLD-Analyse beträgt ca. 20–25 Minuten.

Kurze Durchsicht der Präsentation „Warum sind unsere inneren Motivationen so wichtig für uns Menschen und das Unternehmen?“. Nach der Präsentation erhalten alle Mitarbeiter einen Link zur PLD-Analyse. Es wird empfohlen, dass die Mitarbeiter ihre PLD-Analyse im Laufe des Wochenendes durchführen.



Step Stone #0

Monat 1 **Hybrid**

- 0** START der Coaching-Grundmodell Personen präsentieren ihre PLD-Analyse.
Die Meeting-Zeit pro Person beträgt 1x1,5 Stunden und 1x1 Stunde in einem weiteren Follow-Up-Meeting.

Durchsicht der PLD-Analyse der Mitarbeiter (Person). Während des Meetings wird der Mitarbeiter in seine inneren Motivationen eingeführt und erhält mehrere Fragen zu sich selbst.



Step Stone #1

Monat 2 **Hybrid**

- 1** Erstes persönliches Treffen in Deutschland
- Differenzierung und Kundenwert
 - Vertrauen und Beziehungen
 - Proaktivität
 - Die vielen Kontakte mit dem Kunden, die Techniker haben
 - Mehrwert – für sowohl Kunde als auch Unternehmen
 - Überprüfung des persönlichen Einsatzplans



Step Stone #2

Monat 3 **Hybrid**

- 2** Zweites hybrides Treffen in Deutschland
- PLD – Analyse Eigene Personenprofil / Stil
 - Typisches Verhalten von Kundentypen
 - Überzeugungen der Menschen Verhalten = was wir denken, fühlen, sagen und tun
 - Bewusstes und unbewusstes Verhalten, Gewohnheiten sowie deine Sinne



Es geht hier um DICH

Step Stone #3

Monat 4 **Hybrid**

- 3** Drittes hybrides Treffen in Deutschland
- Nachverfolgung des zweiten persönlichen Treffens
 - PLD (kommunikative Ansätze)
 - BALA
 - Dialogtechniken
 - Präsentationstechniken
 - Technische Anleitung für Kunden



Step Stone #4-5

Monat 5/6 **Hybrid**

- 4** Viertes und fünftes hybrides Treffen in Deutschland
- 5**
- Kurze Zusammenfassung
 - PLD – Strukturierung
 - Arbeitsaufgaben
 - Kommunikationstechniken mit Kunden
 - Gemeinsame Kundenbesuche
 - Durchsicht des persönlichen Einsatzplans



Step Stone #6-7

Monat 7 **Hybrid**

- 6** Sechstes und siebtes hybrides Treffen in Deutschland
- 7**
- PLD – Strukturierung
 - Planung
 - Einstellungen
 - Mitarbeiterversammlungen
 - Gemeinsame Kundenbesuche
 - Durchsicht des persönlichen Einsatzplans



Stephan Sax
Coaching ApS



Erweiterungsmodul 1, 2 und 3

Investition: € 449,00
pro Monat pro Person

Die Gesamtlaufzeit beträgt 3 x 3 Monate.
Der Preis ist exkl. 25% dänischer Mehrwertsteuer.

Step Stone #7.1

Monat 9-12 **Hybrid**

Hier wählt der Kunde was er benötigt.
Treffpunkt beim Kunden nach Vereinbarung.
Meeting-Zeit pro Mitarbeiter (person) beträgt 2 x 1 Stunde pro Monat.

7.1 Erweiterungsmodul

Mein FOK



Step Stone #7.2

Monat 13-16 **Hybrid**

Hier wählt der Kunde was er benötigt.
Treffpunkt beim Kunden nach Vereinbarung.
Meeting-Zeit pro Mitarbeiter (person) beträgt 2 x 1 Stunde pro Monat.

7.2 Erweiterungsmodul

Mein FOK



Step Stone #7.3

Monat 17-19 **Hybrid**

Hier wählt der Kunde selbst, was er benötigt.
Treffpunkt beim Kunden oder nach Vereinbarung. Die Meeting-Zeit pro Mitarbeiter (person) beträgt insgesamt 2 x 1 Stunde pro Monat.

7.3 Erweiterungsmodul

Mein FOKUS

